**sysob holt Key Account Manager an Bord**

**Miroslaw Winnerlein ist neuer Ansprechpartner im IT-Vertrieb**

*Miroslaw Winnerlein war in der Vergangenheit bereits für sysob tätig und verstärkt nun erneut das Key Account Team des Schorndorfer* *Spezial-Distributors für Security, WLAN und Serverbased Computing (SBC).*

**Schorndorf, 13.06.2022** – Miroslaw Winnerlein (47) unterstützt seit 1. Juni 2022 das Vertriebsteam des Value-Added-Distributors sysob. In seiner Position als Key Account Manager betreut er die Region Deutschland und ist dort zuständig für die Gewinnung neuer Partner. Zu den weiteren Aufgabenfeldern des sysob-Neuzugangs zählen auch der kontinuierliche Auf- und Ausbau von Geschäftsbeziehungen sowie die fundierte Beratung und der praxisnahe Support von Resellern, Fachhändlern und Systemintegratoren bei Kundenprojekten. Ziel ist es, gemeinsam mit dem Partnernetzwerk in der DACH-Region zu wachsen, erfolgreiche Business-Modelle in IT-Zukunftsmärkten voranzutreiben und die Positionierung von sysob als kompetenten und serviceorientierten Spezial-Distributor für die Lösungsbereiche Security, WLAN und Serverbased Computing (SBC) im IT-Channel weiter zu stärken.

Miroslaw Winnerlein verfügt über 20 Jahre Erfahrung im Channelgeschäft und hat während seiner Laufbahn eine umfassende Fachexpertise in Bereichen wie IT Security, Netzwerkinfrastruktur und Industriekomponenten aufgebaut. So war er in verschiedenen Positionen als Channel Manager und Sales Manager tätig, unter anderem bei Computerlinks, Arrow ECS, ADN und sysob. Zu seinen weiteren Stationen zählen ECOS Technology, AAEON Technology und bintec elmeg.

Miroslaw Winnerlein sagt: „sysob ist mit seinem breiten Herstellerangebot und der gleichzeitigen fachlichen Spezialisierung bestens aufgestellt, um jedem Partner zielgenaue Lösungen für individuelle Unternehmensanforderungen zu bieten. Ich freue mich deshalb sehr auf spannende Aufgaben und Projekte.“

**Über sysob IT-Distribution**

Die sysob IT-Distribution GmbH & Co. KG ist Teil der CMS Distribution und mit mehr als 2.000 Partnern sowie nahezu 300 Top-Partnern einer der größten inhabergeführten Value-Added-Distributoren (VAD) im deutschsprachigen Raum. sysob verfügt über ein breit gefächertes Portfolio zukunftsweisender Lösungen aus den Bereichen Security, WLAN sowie Serverbased Computing. Zu den Herstellerpartnern zählen namhafte, global agierende IT-Unternehmen wie Pulse Secure, Yubico und Alcatel-Lucent Enterprise. Darüber hinaus bietet sysob als Total Solution Provider IT-Systemhäusern und Fachhandelspartnern umfassenden Support bei Projektplanung und -management.

Ein weiterer Schwerpunkt liegt in der Planung, Erstellung und Integration von Managed-Service-Konzepten: Durch die Nutzung der sysob-eigenen Infrastruktur und eines in Deutschland befindlichen Rechenzentrums können Partner eigene Cloud-Lösungen beziehungsweise Managed Backup Services für ihre Kunden bereitstellen. Der Distributor verfügt über rund 1.400 Kunden in Deutschland und 4.600 Kunden in der DACH-Region. Die Zentrale von sysob befindet sich in Schorndorf bei Cham im Bayerischen Wald.

[www.sysob.com](http://www.sysob.com)