Bechtle wird erster paneuropäischer Elite IT Solution Provider Partner von Schneider Electric

- Das führende europäische IT-Dienstleistungsunternehmen Bechtle erlangt Elite-Status im mySchneider IT-Partnerprogramm
- Die neue Akkreditierung unterstützt Bechtle dabei neue Wachstumsimpulse in den Bereichen Managed Services, Edge Computing und Nachhaltigkeit zu nutzen
- Zu den wichtigsten Zertifizierungen zählen unter anderem Edge Software und Digital Services, IT Solutions Provider und Industrial Secure Power

Ratingen, 21. Oktober 2022 - Schneider Electric, der führende Anbieter für die digitale Transformation von Energiemanagement und -automatisierung, hat Bechtle, einer der führenden IT-Anbieter in Europa, zum ersten paneuropäischen Elite-IT-Lösungsanbieter ernannt. Als erfolgreicher Absolvent des kürzlich gestarteten mySchneider IT Partner Programms von Schneider Electric hat Bechtle eine Reihe wichtiger Akkreditierungen erhalten. Dazu zählen: kommerzielles und industrielles Edge Computing, Edge Software, digitale Services sowie das Design von Energieversorgung und Kühlung von Rechenzentren.

Mit Hauptsitz in Neckarsulm und fast 100 Tochtergesellschaften an 14 europäischen Hauptstandorten ist Bechtle einer der führenden Anbieter von IT-Produkten, IT-Systemhausdienstleistungen und Managed Services in Europa. Mit dem Fokus auf „global denken und lokal handeln" hat Bechtle seine Position als Marktführer schnell gefestigt und bietet seinen Kunden europaweit führende IT- und Rechenzentrumsexpertise sowie umfassendes Know-how bei umfassenden regulatorischen und geschäftlichen Anforderungen.

Bechtle war vor fast vierzig Jahren einer der ersten Vertriebspartner von Schneider Electric, beide Unternehmen verbindet eine lange strategische Partnerschaft. Als erster Elite-IT-Solution-Provider von Schneider Electric in Europa möchte Bechtle Wachstumschancen in den Bereichen Rechenzentrumsinfrastruktur, Edge-Computing, IT-Lifecycle- und Managed-Services gezielt für sich nutzen.

Unternehmenskontakt für Medien
Schneider Electric
Ulrike Schwaner
Mobil: +49 (0) 151 53 22 34 94
ulrike.schwaner@se.com

Pressekontakt
Riba Business Talk GmbH
Sascha Hommer
Tel: +49 (0) 261 96 37 57 24
shommer@riba.eu

„Wir fühlen uns geehrt, der erste europäische Elite-IT-Solution-Provider von Schneider Electric zu sein", sagt Nicole Dörr, Director Datacenter Solutions bei Bechtle. „Wir betrachten unsere Unternehmen als ein Team, das geschäftskritische Lösungen für Kunden in ganz Europa bereitstellt. Die neue Akkreditierung stärkt unsere Geschäftspartnerschafts und trägt dazu bei, unsere strategischen Geschäftsinteressen in den Bereichen Remote Monitoring und Management Services, IT-Nachhaltigkeit und Lifecycle Services zu erweitern."

Das mySchneider-IT-Partnerprogramm

Das neue mySchneider IT-Partnerprogramm unterstützt IT-Reseller mit einer leicht verständlichen Programmstruktur. Es bietet dabei verschiedenen Spezialisierungen für IT-Schlüsselbereiche wie Rechenzentren, IT-Solutions, Software und Managed Services. Darüber hinaus erhalten Partnern eine Reihe von neuen Vertriebstools, Schulungen und Marketingressourcen sowie individuelle Vorteile, die speziell auf die unterschiedlichen Spezialisierungen abgestimmt sind.

Mit der Spezialisierung "IT Solution Provider" ermöglicht Schneider Electric seinen Vertriebspartnern die Kombination mehrerer IT-Spezialisierungen. Beispielsweise in den Bereichen IT-Infrastrukturlösungen für SMB oder Enterprise. Zu den wichtigsten Vorteilen gehören:

- Neue Benutzeroberfläche: Ein einfach zu navigierendes Programm-Dashboard bietet Vertriebsmitarbeitern, Partnern und Programmmanagern einen Überblick über den Fortschritt des Unternehmens und der Mitarbeiter in Bezug auf jede Spezialisierung.
- Verbesserte Schulungspfade: einschließlich einer breiten Palette von Design-Tools, Schulungen und Ressourcen, die Partnern dabei helfen, ihre Geschäftsmodelle zu diversifizieren und zu stärken.
- myRewards: maßgeschneidert für die Geschäftsanforderungen von Resellern, einschließlich Prämien und finanzieller Anreize zur proaktiven Identifizierung, Entwicklung und Unterstützung bei der Realisierung neuer Geschäftsmöglichkeiten.
- Nachhaltigkeit: Zugang zu Green Premium™-Produkten und -Lösungen von Schneider Electric. Diese bieten mehr Nachhaltigkeit und ermöglichen Endkunden eine bessere Compliance und Transparenz sowie eine geringere Umweltbelastung.

Net-Zero im IT-Channel

Das neue mySchneider IT-Partnerprogramm bietet mit seinen Green Premium-Produkten und seinen Energie- und Nachhaltigkeitsservices auch eine klare Nachhaltigkeitsstrategie für IT-Channelpartner. Als weltweit führendes Unternehmen im Bereich der digitalen Transformation von Energiemanagement und -automatisierung mit einem Platin-Nachhaltigkeitsrating von Ecovadis, passt das

Unternehmenskontakt für Medien
Schneider Electric
Ulrike Schwaner
Mobil: +49 (0) 151 53 22 34 94
ulrike.schwaner@se.com

Pressekontakt
Riba Business Talk GmbH
Sascha Hommer
Tel: +49 (0) 261 96 37 57 24
shommer@riba.eu

Dekarbonisierungs-Engagement von Schneider Electric perfekt zur langfristigen ökologischen Nachhaltigkeitsstrategie von Bechtle. Bechtle verkauft beispielsweise seit vielen Jahren wiederaufbereitete IT-Hardware und hat ebenfalls ein Silber-Rating von Ecovadis erhalten.

„Als Unternehmen, das den Anspruch hat, führend auf dem Markt zu sein, ist Nachhaltigkeit ein zentrales Anliegen unserer Organisation, und es liegt in unserer Verantwortung, den Planeten für zukünftige Generationen zu schützen", so Nicole Dörr weiter. „Angesichts des gestiegenen Bewusstseins für die Bedeutung von Nachhaltigkeit und in Erwartung strengerer internationaler Vorschriften wird uns unsere Allianz mit Schneider Electric dabei helfen, unsere Net-Zero-Strategie voranzutreiben und Kunden in der gesamten Region mit nachhaltigen Lösungen zu unterstützen."

„Als eine der weltweit führenden Channel-Organisationen und langjähriger Partner von Schneider Electric freuen wir uns, dass Bechtle unser erster paneuropäischer Elite-IT-Lösungsanbieter wird", sagte David Terry, VP, IT Channels, Schneider Electric, Europe. „Unsere Studie mit Canalys hat ergeben, dass die ESG-Strategien von 64 % der Kunden ihre IT-Investitionen beeinflussen. Da Nachhaltigkeit zu einer Schlüsselkomponente der Kaufentscheidungen von Kunden wird, glaube ich, dass der Aufbau strategischer Allianzen mit Unternehmen, die dieselben Werte und Visionen haben, der Schlüssel zum Aufbau eines wirklich nachhaltigen und Netto-Null-IT-Channels sein wird.“

Impact Company Schneider Electric

Nachhaltigkeit ist bei Schneider Electric fest in der Unternehmens-DNA verankert. Seit mehr als 15 Jahren leistet das Unternehmen mit innovativen Lösungen seinen Beitrag zu einer wirtschaftlich und sozial verträglichen Klimawende. Schneider Electric versteht sich in diesem Sinne als Impact Company, die ihre Kunden und Partner zu einem nachhaltig erfolgreichen Wirtschaften befähigt. Gleichzeitig geht es auch um das Eintreten für Werte: Unternehmenskultur und Ecosystem sind eng an modernen ESG-Kriterien orientiert. Schneider Electric wurde 2021 mit dem unabhängigen Deutschen Nachhaltigkeitspreis ausgezeichnet und mehrfach von Corporate Knights zu einem der nachhaltigsten Unternehmen der Welt gekürt.

Über Schneider Electric

Wir von Schneider Electric möchten **die optimale Nutzung von Energie und Ressourcen für alle ermöglichen** und damit den **Weg zu Fortschritt und Nachhaltigkeit** ebnen. Wir nennen das **Life Is On.**

Wir sind Ihr **digitaler Partner für Nachhaltigkeit und Effizienz.**

Wir fördern die digitale Transformation durch die Integration weltweit führender Prozess- und Energietechnologien, durch die Vernetzung von Produkten mit der Cloud, durch Steuerungskomponenten sowie mit Software und Services über den gesamten Lebenszyklus hinweg. So ermöglichen wir ein integriertes Management für private Wohnhäuser, Gewerbegebäude, Rechenzentren, Infrastruktur und Industrien.

Die tiefe Verankerung in den weltweiten lokalen Märkten macht uns zu einem nachhaltigen globalen Unternehmen. Wir setzen uns für offene Standards und für offene partnerschaftliche Eco-Systeme ein, die sich mit unserer **richtungsweisenden Aufgabe und unseren Werten Inklusion und Empowerment** identifizieren.

www.se.com/de

Unternehmenskontakt für Medien
Schneider Electric
Ulrike Schwaner
Mobil: +49 (0) 151 53 22 34 94
ulrike.schwaner@se.com

Pressekontakt
Riba Business Talk GmbH
Sascha Hommer
Tel: +49 (0) 261 96 37 57 24
shommer@riba.eu

Entdecken Sie ‘Life Is On’ **Folgen Sie uns auf:**

Entdecken Sie die neuesten Ansätze und Erkenntnisse zum Thema Nachhaltigkeit

Hashtags: #SchneiderElectric #LifeIsOn #InnovationAtEveryLevel #EcoStruxure

Unternehmenskontakt für Medien
Schneider Electric
Ulrike Schwaner
Mobil: +49 (0) 151 53 22 34 94
ulrike.schwaner@se.com

Pressekontakt
Riba Business Talk GmbH
Sascha Hommer
Tel: +49 (0) 261 96 37 57 24
shommer@riba.eu