

Personalmeldung: Giovanni De Mieri verstärkt ELOVADE Swiss als Channel Sales Manager

De Mieri bringt jahrelange Führungs- und IT-Erfahrung zum Schweizer VAD und wird den Ausbau des indirekten Vertriebskanals verantworten.

Oberriet, 14. Oktober 2024 - Mit Giovanni De Mieri als neuem Channel Sales Manager stärkt der europäische Value-Added Distributor (VAD) ELOVADE seine Marktposition in der Schweiz. Der erfahrene Sales- und Marketingexperte war bei IBM Schweiz, der Philips AG und zuletzt in leitender Position bei Dipl. Ing. Fust tätig. Bei Fust war er als Mitglied der Geschäftsleitung für den Bereich Multimedia verantwortlich und baute diesen erfolgreich im Markt für Unterhaltungselektronik und IT-Produkte aus.

Neue Herausforderung bei ELOVADE Swiss

Bei ELOVADE Swiss wird De Mieri den Ausbau und die Betreuung des indirekten Vertriebskanals verantworten. Er agiert als zentraler Ansprechpartner für bestehende und neue Elovade-Partner und treibt die Gewinnung neuer Partner voran. Ein besonderer Fokus liegt auf der Stärkung der Aktivitäten in der Westschweiz, unterstützt durch seine mehrsprachige Kompetenz und umfassende Marktkenntnisse.

Mit Giovanni De Mieri gewinnt ELOVADE Swiss einen erfahrenen Experten, der den Schweizer Markt bestens kennt und die Weiterentwicklung des Channelgeschäfts entscheidend vorantreiben wird. Er wird eng mit Fabian Elser, Managing Director von ELOVADE Swiss am Standort Oberriet (Kanton St. Gallen), zusammenarbeiten.



Giovanni De Mieri