

sysob Excellence Award 2020: VAD zeichnet Partner aus

Awards in den drei Kategorien „Best Vendor“, „Best Newcomer“ und „Best Reseller“

Bereits zum vierten Mal hat sysob den Excellence Award vergeben. Ausgezeichnet wurden der Hersteller Stormshield sowie die Systemhäuser kreuzwerker und comNET.

Schorndorf, 25.01.2021 – Der Value-Added-Distributor sysob hat auch im Jahr 2020 wieder Partner für ihre exzellenten Leistungen und ihr besonderes Engagement ausgezeichnet. Bei der Auswahl wurden beispielsweise realisierte Projekte, erzielte Umsätze, Maßnahmen zur Partnerunterstützung und neue Angebote berücksichtigt.

Der Excellence Award wurde in den Kategorien „Best Vendor“, „Best Newcomer“ und „Best Reseller“ vergeben.

Best Vendor

Gewinner in der Kategorie „Best Vendor“ ist der französische Anbieter Stormshield, der 2020 mit sysob unter allen sysob-Herstellerpartnern den größten Umsatz erzielte. Darüber hinaus setzte der Sicherheitsspezialist die umfangreichsten Projekte um und trieb sein Geschäft in außerordentlichem Maße voran. Beispielsweise hat Stormshield im Jahresverlauf sein Reseller-Netzwerk erweitert und seine Partner durch Schulungen und zahlreiche weitere Dienstleistungen noch gezielter bei ihren Projekten unterstützt. „Aufgrund des hohen Engagements kann Stormshield auf ein sehr erfolgreiches Jahr 2020 zurückblicken. Wir freuen uns über die gute Zusammenarbeit und sehen insbesondere in seinen Sicherheitsangeboten für das OT-Umfeld viel Potenzial für die Zukunft“, so Peter Schneider, Channel Account Manager für Stormshield bei sysob. „Mit sysob haben wir einen kompetenten Partner auf Augenhöhe. Die hervorragende Zusammenarbeit ist für uns ein entscheidender Erfolgsfaktor und wir sehen die Auszeichnung mit sysobs Excellence Award als Ansporn für das Jahr 2021“, erklärt Uwe Gries, Country Manager DACH bei Stormshield.

Best Newcomer

Als „Best Newcomer“ wurde kreuzwerker ausgezeichnet: Das Systemhaus ist vordergründig in den Bereichen cloudbasiertes Workflow-Management und Cloud-Plattformen tätig und fokussiert sich beim Vertrieb des sysob-Portfolios auf Produkte von Okta, dem Marktführer im Bereich Identitätslösungen. Im vergangenen Jahr überzeugte kreuzwerker mit viel Einsatz, dem Aufbau nachhaltiger Partnerschaften und der Realisierung spannender Projekte. Dabei zeichnete sich die Arbeit des Systemhauses vor allem durch gute Vorlaufzeiten und ein umfassendes Netzwerk aus. Damit legte kreuzwerker die Grundlage für eine vielversprechende Zusammenarbeit in der Zukunft.

Best Reseller

Den Excellence Award in der Kategorie „Best Reseller“ erhielt comNET aus Hannover. Das Systemhaus vertreibt Lösungen aus den sysob-Schwerpunktbereichen WLAN und Security,

unter anderem von Stormshield, UCOPIA und Ekahau. Auch im Jahr 2020 war comNET vertrieblich sehr gut aufgestellt und vermarktete die Lösungen mit hoher Kompetenz. „Wir arbeiten bereits seit 10 Jahren mit comNET zusammen und schätzen den partnerschaftlichen Umgang sehr“, betont Daniel Stockerl, Channel Account Manager für WLAN und SBC bei sysob. Hauke Gauger, Bereich Einkauf bei comNET, sagt: „Wir haben uns sehr über die Auszeichnung als bester Reseller gefreut. Sie spiegelt das vertrauensvolle Verhältnis zwischen comNET und sysob wider.“

Weitere Informationen zum sysob-Portfolio gibt es unter: www.sysob.com/herstellerportfolio/

Bildunterschriften:

Bild 1 und 2: Uwe Gries, Country Manager DACH, nahm für Stormshield den sysob Excellence Award 2020 „Best Vendor“ entgegen.

Bild 3 und 4: Das Team von comNET (Sascha Popp, Kevin Briese, Katja Batra, Alexander Ochsner; v.l.n.r.) freut sich über den Titel „Best Reseller“.

Bild 5 und 6: Als neuer Partner ausgezeichnet gestartet und mit dem sysob-Preis „Best Newcomer“ belohnt: Tilman Mürle, Vertriebsgeschäftsführer von kreuzwerker, mit dem Excellence Award.

Über sysob IT-Distribution

Die sysob IT-Distribution GmbH & Co. KG (www.sysob.com) ist mit mehr als 2.000 Partnern und nahezu 300 Top-Partnern einer der größten inhabergeführten Value-Added-Distributoren (VAD) im deutschsprachigen Raum. sysob verfügt über ein breit gefächertes Portfolio zukunftsweisender Lösungen aus den Bereichen Security, WLAN sowie Serverbased Computing. Darüber hinaus bietet sysob als Total Solution Provider IT-Systemhäusern und Fachhandelspartnern umfassenden Support bei Projektplanung und -management.

Ein weiterer Schwerpunkt liegt in der Planung, Erstellung und Integration von Managed-Service-Konzepten: Durch die Nutzung der sysob-eigenen Infrastruktur und eines in Deutschland befindlichen Rechenzentrums können Partner eigene Cloud-Lösungen beziehungsweise Managed Backup Services für ihre Kunden bereitstellen. Weitere Vertriebsniederlassungen unterhält sysob in Wien und Wallisellen (Zürich). Die Zentrale von sysob befindet sich in Schorndorf bei Cham im Bayerischen Wald.