**sysob und CMS Distribution gehen gemeinsame Wege**

**Übernahme ermöglicht Erschließung neuer Märkte in DACH und Europa**

*Spezialdistributor CMS Distribution übernimmt den Value-Added-Distributor sysob. Durch den Zusammenschluss können beide Unternehmen ihr jeweiliges Leistungsportfolio ausbauen und international weiter wachsen.*

**Schorndorf/London, 04.03.2021** – CMS Distribution, ein führender Spezialdistributor, der weltweit Business- und Consumer-Technologien vertreibt, übernimmt die sysob IT- Distribution GmbH & Co KG. Als einer der größten inhabergeführten Value-Added-Distributoren (VAD) für Security-, WLAN- und Serverbased-Computing-Produkte mit Sitz in Bayern bietet sysob IT-Systemhäusern und Resellern in der gesamten DACH-Region ein breites Portfolio an. Dieses beinhaltet neben zukunftssicheren IT-Lösungen auch umfangreiche Service- und Support-Leistungen sowie die technische Unterstützung bei Installationen und Projekten vor Ort. Zu den Herstellerpartnern von sysob zählen namhafte, global agierende IT-Unternehmen wie Okta, Pulse Secure, Yubico und Alcatel-Lucent Enterprise.

Die künftige Zusammenarbeit von CMS und sysob vereint die beiden Unternehmen mit ihren jeweiligen Spezialisierungen in den Bereichen Security, WLAN sowie Enterprise Hard- und Software zu einem starken Anbieter im Markt der Value-Added-IT-Distribution. Gemeinsam profitieren sie von sich ergänzenden Einsatzgebieten, Anbietern und Kundensegmenten. Außerdem bildet die Kooperation die Basis, um das Lösungsangebot, das Anbieterportfolio und die Professional Services kontinuierlich zu erweitern. Dadurch entstehen auch erhöhte Wachstumschancen für Fachhandels- und Herstellerpartner. CMS und sysob bauen durch die Akquisition eine gemeinsame B2B-Präsenz in Großbritannien, Deutschland, Österreich und der Schweiz auf.

Thomas Hruby, Gründer und geschäftsführender Gesellschafter von sysob, behält auch künftig seine Position im Unternehmen bei und treibt die Wachstumsstrategie des deutschen Distributors weiter voran.

Frank Salmon, Gründer und CEO von CMS Distribution, sagt: „Der Zukauf von sysob ist eine strategische Akquisition, die es uns ermöglicht, unsere IT-Produkte, -Dienstleistungen und -Lösungen nun in ganz Europa zu vertreiben. Als gemeinsam agierende Geschäftspartner bündeln wir viele komplementäre Eigenschaften: Neben einem großen und loyalen Kundenstamm sind unsere Unternehmen bekannt für ihre Expertise, Partnerbeziehungen und den Ruf, hervorragende Ergebnisse zu liefern. Ich freue mich, sysob in unserer Gruppe willkommen zu heißen und gemeinsam eine starke Wachstumsstrategie zu verfolgen.“

„Die Übernahme stellt für sysob eine große Chance für mehr Wachstum und den Ausbau unseres Managed- und Professional-Services-Geschäfts dar. Deshalb erwarten wir Synergien und Erweiterungen im Produktportfolio sowie die Möglichkeit des selektiven Zugangs unserer Herstellerpartner zum paneuropäischen Distributionsmarkt. Sowohl inhaltlich als auch unternehmenskulturell harmonieren wir und ergänzen uns somit optimal. Der Zusammenschluss ist gewinnbringend für beide Seiten und wir freuen uns darauf, ein Teil der CMS Gruppe zu werden“, fügt Thomas Hruby, Gründer und geschäftsführender Gesellschafter bei sysob, hinzu.

**Über sysob IT-Distribution**

Die sysob IT-Distribution GmbH & Co. KG ist mit mehr als 2.000 Partnern und nahezu 300 Top-Partnern einer der größten inhabergeführten Value-Added-Distributoren (VAD) im deutschsprachigen Raum. sysob verfügt über ein breit gefächertes Portfolio zukunftsweisender Lösungen aus den Bereichen Security, WLAN sowie Serverbased Computing. Zu den Herstellerpartnern zählen namhafte, global agierende IT-Unternehmen wie Okta, Pulse Secure, Yubico und Alcatel-Lucent Enterprise. Darüber hinaus bietet sysob als Total Solution Provider IT-Systemhäusern und Fachhandelspartnern umfassenden Support bei Projektplanung und -management.

Ein weiterer Schwerpunkt liegt in der Planung, Erstellung und Integration von Managed-Service-Konzepten: Durch die Nutzung der sysob-eigenen Infrastruktur und eines in Deutschland befindlichen Rechenzentrums können Partner eigene Cloud-Lösungen beziehungsweise Managed Backup Services für ihre Kunden bereitstellen. Der Distributor verfügt über rund 1.400 Kunden in Deutschland und 4.600 Kunden in der DACH-Region. Die Zentrale von sysob befindet sich in Schorndorf bei Cham im Bayerischen Wald. Weitere Vertriebsniederlassungen unterhält sysob in Wien und Wallisellen (Zürich).

www.sysob.com

**Über CMS Distribution**

CMS Distribution ist ein Value-Added-IT-Distributor für Business- und Consumer-Technologieprodukte. Wir sind ein reines Handelsunternehmen und erschaffen globale Märkte für unsere mehr als 150 Hersteller, die ihre Produkte an Reseller, Managed Service Provider, Einzelhändler und Online-Händler verkaufen. CMS Distribution ist darauf spezialisiert, neue Technologien auf den Markt zu bringen und gleichzeitig etablierte Marken durch Value Added Services zu fördern. Mit einem Team von über 400 Mitarbeitern und einem Umsatz von mehr als 450 Mio. Pfund hilft CMS seinen Kunden, ihr Geschäft auszubauen. Dies an zwölf Standorten in Großbritannien, Irland, Frankreich, den Niederlanden, Schweden, Australien, China und den USA.

**Pressekontakt**

Riba:BusinessTalk GmbH

Julia Griebel

Klostergut Besselich

56182 Urbar / Koblenz

Tel.: 0261-96 37 57-12

Fax: 0261-96 37 57-11

E-Mail: jgriebel@riba.eu

Web: www.riba.eu

sysob IT-Distribution GmbH & Co. KG

Sabine Suttner

Kirchplatz 1

93489 Schorndorf

Tel.: +49 9467 7406-164

Fax: +49 9467 7406-290

E-Mail: ssuttner@sysob.com

Web: www.sysob.com