



IT-Distribution GmbH & Co.KG

## **sysob verstärkt sein Sales-Team**

### **Während Philipp Bode die Position als Channel Account Manager bei sysob bekleidet, ist Marco Schönberger neuer Key Account Manager Österreich**

*Mit dem Ausbau des Vertriebsteams stärkt der Schorndorfer Spezial-Distributor für Security, WLAN und Serverbased Computing (SBC) seine Position auf dem deutschen und österreichischen Markt.*

**Schorndorf, 25.08.2022** – Der Value-Added-Distributor sysob treibt die Erweiterung seines Sales-Teams weiter voran. Der neue Channel Account Manager Philipp Bode (28) hat zum 1. August 2022 die Koordination mit den Herstellerpartnern Cato Networks und Clavister übernommen. Marco Schönberger (36) ist seit Monatsbeginn für den Ausbau der Kundenbeziehungen in Österreich verantwortlich. Er soll die Position von sysob auf dem dortigen Markt weiter stärken und die Nähe zu strategischen Kunden sicherstellen.

Mit Schönberger und Bode gewinnt sysob zwei motivierte Kräfte, die das Sales-Team des Distributors mit ihrer weitreichenden Expertise im Vertrieb maßgeblich bereichern. So war Philipp Bode zuletzt als Sales Manager im Bereich Health Care bei der WTG communication GmbH tätig. Davor arbeitete er für die MEDIFOX DAN GmbH, einen Hersteller von Praxissoftwarelösungen. Marco Schönberger verfügt ebenfalls über eine lange Vertriebserfahrung. Vor seiner Tätigkeit bei sysob war er Produktmanager bei dem Telekommunikationsunternehmen TFK Handels GmbH, wo er für Sales, Marketing und Produktstrategie zuständig war. Zudem verantwortete er zuvor als Account Manager bei Huawei Technologies die Umsätze im Vertriebsgebiet Österreich.

Geschäftsführer Thomas Hruby, der im Ausbau des Vertriebs einen wichtigen Bestandteil für das weitere Wachstum des Unternehmens sieht, zeigt sich erfreut über die neuen Mitarbeiter: „Marco Schönberger und Philipp Bode sind ein echter Zugewinn für unser Team. Marco Schönberger ist dank seiner vorherigen Tätigkeiten erstklassig vernetzt. Damit ist er optimal aufgestellt, um unser Geschäft in Österreich zu forcieren. Mit Philipp Bode als Channel Account Manager haben wir zudem die ideale Besetzung, um die vertrauensvolle Partnerschaft, die uns mit den Herstellern Clavister und Cato verbindet, erfolgreich fortzuführen.“

### **Über sysob IT-Distribution**

Die sysob IT-Distribution GmbH & Co. KG ist Teil der CMS Distribution und einer der größten inhabergeführten Value-Added-Distributoren (VAD) im deutschsprachigen Raum. sysob verfügt über ein breit gefächertes Portfolio zukunftsweisender Lösungen aus den Bereichen Security, WLAN sowie Serverbased Computing. Zu den Herstellerpartnern zählen namhafte, global agierende IT-Unternehmen wie Trustwave, Yubico und Alcatel-Lucent Enterprise. Darüber hinaus bietet sysob als Total Solution Provider IT-Systemhäusern und Fachhandelspartnern umfassenden Support bei Projektplanung und -management.

Ein weiterer Schwerpunkt liegt in der Planung, Erstellung und Integration von Managed-Service-Konzepten: Durch die Nutzung der sysob-eigenen Infrastruktur und eines in Deutschland befindlichen Rechenzentrums können Partner eigene Cloud-Lösungen beziehungsweise Managed Backup Services für ihre Kunden bereitstellen.



IT-Distribution GmbH & Co.KG

Der Distributor verfügt über rund 1.400 Kunden in Deutschland und 4.600 Kunden in der DACH-Region. Die Zentrale von sysob befindet sich in Schorndorf bei Cham im Bayerischen Wald.

[www.sysob.com](http://www.sysob.com)