**Neuer Channel Account Manager bei sysob**

**Robert Schneider ist Ansprechpartner für Business Unit Storage**

*Zum 01.09.2022 startete Robert Schneider als Channel Account Manager im sysob-Team. Er unterstützt künftig den Schorndorfer* *Spezial-Distributor unter anderem dabei, die neue Business Unit Storage aufzubauen.*

**Schorndorf, 14.09.2022** – Robert Schneider (43) verstärkt seit 1. September das Vertriebsteam von sysob. Der Value-Added-Distributor holte den Channel Account Manager an Bord, um mit ihm zusammen die neue Business Unit Storage aufzubauen. Diese ergänzt die bereits seit vielen Jahren bei sysob etablierten Geschäftsfelder Security, WLAN und Serverbased Computing (SBC). Der Bereich Storage erweitert das Distributionsangebot für Reseller, Fachhändler und Systemintegratoren um Speicherlösungen für die IT-Infrastrukturen kleiner und mittelständischer Unternehmen.

Der ausgebildete Fachinformatiker und MBA-Absolvent Robert Schneider verfügt über eine tiefgreifende Expertise im Channel-Geschäft. Nach seinem Erststudium an der Universität Potsdam war er seit 2012 als Channel Manager Distribution bei der Ferrari electronic AG tätig. Bei dem Hersteller von Hard- und Softwareprodukten für den Bereich Unified Communications verantwortete Robert Schneider die Betreuung von Distributoren aus der DACH-Region, Westeuropa, den USA und den Vereinigten Arabischen Emiraten. Berufsbegleitend schloss der Channel-Experte ein Studium zum Master of Business Administration ab.

Robert Schneider sagt: „Ich freue mich auf meine neue Aufgabe, die Business Unit Storage nachhaltig und profitabel im Channel zu etablieren, um somit die Marktdurchdringung der sysob IT-Distribution langfristig zu erhöhen. Für Reseller und Fachhändler soll sysob als *der* Store für Storage die erste Anlaufstelle rund um moderne Speicherlösungen werden.“

**Über sysob IT-Distribution**

Die sysob IT-Distribution GmbH & Co. KG ist Teil der CMS Distribution und einer der größten inhabergeführten Value-Added-Distributoren (VAD) im deutschsprachigen Raum. sysob verfügt über ein breit gefächertes Portfolio zukunftsweisender Lösungen aus den Bereichen Security, WLAN sowie Serverbased Computing. Zu den Herstellerpartnern zählen namhafte, global agierende IT-Unternehmen wie Trustwave, Yubico und Alcatel-Lucent Enterprise. Darüber hinaus bietet sysob als Total Solution Provider IT-Systemhäusern und Fachhandelspartnern umfassenden Support bei Projektplanung und -management.

Ein weiterer Schwerpunkt liegt in der Planung, Erstellung und Integration von Managed-Service-Konzepten: Durch die Nutzung der sysob-eigenen Infrastruktur und eines in Deutschland befindlichen Rechenzentrums können Partner eigene Cloud-Lösungen beziehungsweise Managed Backup Services für ihre Kunden bereitstellen. Der Distributor verfügt über rund 1.400 Kunden in Deutschland und 4.600 Kunden in der DACH-Region. Die Zentrale von sysob befindet sich in Schorndorf bei Cham im Bayerischen Wald.

[www.sysob.com](http://www.sysob.com)